

ImmoTrack AG

ImmoTrack ist ein auf die Digitalisierung fokussiertes, aufstrebendes Software-Unternehmen im Bereich Facility Management. Mittels unserer State-of-the-Art-Technologieplattform und fundierten Fachwissens bereichern wir Kunden unabhängig und bedürfnisorientiert.

Wir sind ein junges Macher-Team und bieten attraktive Möglichkeiten zur Eigen- und Karriereentwicklung.

Wir suchen ab sofort

Leiter/-in Vertrieb 100%

Hauptaufgaben Vertrieb

- Koordination der Vertriebsaktivitäten sowie der Vertriebsinitiativen
- Koordination der Markt- und Konkurrenzintelligenz
- Strategieentwicklung im Bereich Kommunikation & Marketing

Client / Investor Relations

- Akquisition von Kunden in den Bereichen Facility Management und Immobilienbewirtschafter
- Betreuung und Pflege des Netzwerkes von Bestandskunden
- Verantwortlich für die Bearbeitung und den erfolgreichen Abschluss von Verkaufsanfragen
- Nutzung des persönlichen Netzwerkes und Ergreifen der notwendigen Massnahmen zum Ausbau der Verbindungen zur Industrie, einschliesslich der Teilnahme an relevanten Konferenzen und Fachveranstaltungen

Fachliche Anforderungen

- Bestehendes Netzwerk zu Facility Management und Immobilienbewirtschaftern
- Erfahrung im Bereich Facility Management und Immobilienbewirtschaftung wünschenswert
- Rasche Auffassungsgabe im Kontakt mit Kunden und ableiten der richtigen Massnahmen dank umfassendem Verständnis vom Entscheidungsprozess
- Aufbau und Pflege einer qualifizierten Sales Pipeline
- Präsentationstechnik und Durchsetzungswille, kann ein Geschäft zum Abschluss bringen
- Sehr gute Deutsch- und gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift, Französischkenntnisse von Vorteil

Persönliche Anforderungen

- Unternehmerische Denkweise und Leistungsbereitschaft
- Hohes Mass an Selbstmotivation und ausgeprägter Sinn für Verantwortlichkeit
- Ausgesprochene Hunter Mentalität
- Überzeugend, flexibel und in der Lage, sich mit Kunden auf verschiedenen Ebenen und zu verschiedenen Themen auseinanderzusetzen
- Starker Teamplayer

Praxiserfahrung

- Ausgezeichnete berufliche Erfolgsbilanz
- Fundierte Vertriebserfahrung (mind. 5 Jahre) in der Immobilienbranche mit nachweisbaren Verkaufserfolgen

Wir bieten

Als Leiter Vertrieb bieten wir Ihnen die Möglichkeit, wesentlich zur Definition und Umsetzung der Geschäftsentwicklungsstrategie der ImmoTrack AG beizutragen. Sie erhalten die Chance, sich mit Ihren Erfahrungen einzubringen und dank einer flachen Hierarchie beim weiteren Wachstum des Unternehmens massgeblich mitzuwirken. Darüber hinaus erwartet Sie ein attraktives und leistungsorientiertes Vergütungspaket sowie ein motiviertes, dynamisches Team in ansprechendem Umfeld. Ihr kreativer Arbeitsplatz befindet sich in Zürich.

Wenn Sie sich im gesuchten Profil wiederfinden und sich mit dieser Aufgabenstellung identifizieren können, dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen. Bei Fragen zu dem ausgeschriebenen Aufgabenbereich stehen wir Ihnen gerne zur Verfügung.

Möchten Sie Ihre Zukunft aktiv gestalten und Teil eines erfolgreichen Startup-Software Unternehmens sein? Dann sollten wir uns kennenlernen!

Kontaktperson:

Ofer Becker, ImmoTrack AG, Rieterstrasse 48, 8002 Zürich, E-Mail: becker@immotrack.com